

人材紹介会社様向け



**サブスク AI 担当**

 **OTRA VISTA**

## こんなお悩みはありませんか？

- ✓ 個人のスキル頼みから抜け出せない
- ✓ 営業利益率が一向に伸びない
- ✓ 事務作業が多く従業員が疲弊している
- ✓ AIも取り入れたいが、活用方法がわからない



 そのお悩み、 サブスクAI担当 が解決します。

## 01 売り手市場が常態化し、“マッチングの量と質”を同時に伸ばすテコが要る

少子高齢化とDX投資の拡大で求人需要は右肩上がり——2025年3月の転職求人倍率は2.51倍と依然高止まりしています。案件は増える一方で候補者は限られるため、求人／人材データを瞬時に照合し“今いる最適人材”をスピーディーに提示することが必要不可欠です。

## 02 コンサルタンの時間の7～8割を占める非付加価値作業をAIに任せられる

求人票の要約、スカウト文生成、面談録の文字起こしと要約など、テキスト処理だけで毎日数時間——この“バックオフィス泥沼”を生成AI＋RPAがごっそり吸収できます。空いたリソースを面談の質向上や企業深耕に振り向け、粗利率を押し上げることが可能です。

## 03 クライアント＆候補者が“AIレベルの即応・パーソナライズ”を当たり前前に期待し始めた

採用担当も求職者も、日常生活でChatGPTのような体験に慣れました。「質問するとすぐに最適解が返る」速度と精度を提供できないと、“遅い・ズレている紹介会社”と見なされやすいフェーズに入っています。体験価値を跳ね上げ離脱率を下げられるかが今年以降の差別化ポイントです。

## サブスクAI担当は、 外部AI担当者を月額定額制で導入できるサービスです。



**0円から始められる**

成果報酬制ならリスクゼロ



**すぐに導入可能**

最短即日で無料相談



**実務サポート付き**

複雑なツール設定もお任せOK



**人材業界専門知識**

業務フローを熟知



**オーダーメイド**

無駄な機能の導入不要



**社内への定着支援**

顧問プラン/e-learningで継続

## 最短1日・0円導入の“保険付きAI”

項目	サブスクAI担当	他社 AIコンサル (戦略+レポート型)	AIシステム丸ごと外注	自社だけで内製
費用	月額 0~20 万円	300~500 万円 月額 50~100 万円	1,000 万円~ 保守 30 万円~	社員コスト: AI人材 1名 ≒ 年 1,000 万円
導入スピード	最短即日	1.5~3 か月	6~9 か月	採用+学習で 6 か月~
成果の可視化	1~3 週で KPI 変動	スライド提案のみ 運用は別途	システム稼働後	成果検証フローを自分で構築 実働/運用
実働/運用フォロー	設定も運用も代行	戦略提案のみ 作業は社内	開発完了後は 社内運用必須	すべて社内
社内工数	約 2 h/月	15 h/月~	25 h/月~	40 h/月~
リスク	効果ゼロなら支払ゼロ	高額コスト先払い	大規模投資+要件逸脱リスク	人材流出/学習失敗

初回の無料相談から効果検証まで、一貫してサポートします。

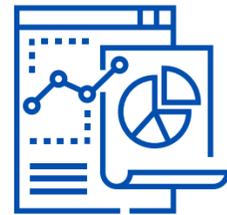
01



お問い合わせ  
(無料相談)

事業の現状・課題をヒアリング。売上目標や組織課題など「経営者の本音」をぜひお聞かせください。

02



現状分析  
& インサイト把握

業務フローと現場の声を深掘りしつつ、投資対効果のインパクトが大きい項目を把握。

03



プラン提案・  
スケジュール策定

AIツール導入やプロセス標準化のシナリオを提示。導入期間・成果目標を明確化。

04



AI実装  
& 現場教育

生成AI活用を実際の手順までサポート。現場の納得感も大切にします。

05



運用サポート

KPIモニタリングや運用微調整を行います。翌月も継続し、追加施策もどんどん実行！

## 1. スカウトメッセージ自動作成

- BEFORE** コンサルタントが1通ずつ手作成 (5分/人)
- AFTER** 候補者の経歴・志向をLLMが読み取り、パーソナライズ文を即生成
- 効果** 1名あたり8分短縮、開封率+25%

## 2. 求人票要約 & キャッチコピー

- BEFORE** 長文求人を手動で3~5行にまとめる
- AFTER** LLMが要点・魅力を140字に凝縮し、訴求コピーも同時生成
- 効果** 制作時間90%削減、読了率+30%

## 3. 面談サマリ作成 & 企業への推薦文の作成

- BEFORE** 録音を文字起こし→手入力で整理
- AFTER** Whisperで自動文字起こし→LLMが要約と推薦文を出力
- 効果** 作業時間70%削減、情報抜け漏れゼロ

## 4. マッチング優先度スコアリング

- BEFORE** 勤と経験で候補者 - 求人を照合
- AFTER** 候補者・求人をEmbedding化し、類似度を数値化
- 効果** 推薦精度+15%、新人でも即戦力

## 5. 履歴書・職務経歴書の添削

- BEFORE** 履歴書・職務経歴書の添削に30分以上/人。修正の往復で手戻りが発生し、候補者が離脱することも
- AFTER** LLMがフォーマット統一・キーワード強調・不足項目提案を自動実施し、即PDF化して共有
- 効果** 書類選考通過率+15%、添削工数90%削減

## 6. 企業分析レポート & 提案書の作成

**BEFORE** 会社Web・IR資料・ニュース等から競合・市場規模・強み・課題をリサーチ、雛形を手修正（30分／社）

**AFTER** LLMが求人ニーズ・市場データを挿入して5分で完成

**効果** 1件あたり25分削減、提案数2倍

## 7. 面接対策シナリオ

**BEFORE** コンサルタントが口頭でアドバイス

**AFTER** LLMが企業別想定質問と模範回答を自動生成 & 共有

**効果** 準備工数-60%、内定率+10%

## 8. FAQチャットボット（候補者向け）

**BEFORE** 電話・メールで都度対応

**AFTER** LLMチャットが24h即答、複雑質問はオペレーター転送

**効果** 対応時間-40%、CS向上

## 9. KPIダッシュボード自動更新

**BEFORE** データを見ながら手書きレポート

**AFTER** LLMがダッシュボードを読み取り、週次サマリと改善案を生成

**効果** 分析レポート作成ゼロ、PDCA高速化

## 10. 社内ナレッジベース自動更新

**BEFORE** マニュアルを手更新・検索も困難

**AFTER** 生成AIがSlack・CRMのやり取りから要点を抽出し、QA形式で蓄積

**効果** ドキュメント整備時間80%削減、情報検索秒単位

## 導入前の課題



- 営業が属人化し新人の立ち上がりが遅い
- 月間成約は平均8件で頭打ち



属人化が解消され、組織全体で安定的に売上が伸びる手応えを感じました！

## 導入後の変化

事務・データ整理をAI自動化

新人の顧客対応時間 **2** 倍

+

導入3ヵ月で月間成約8件

12件 (**1.5** 倍)

## 導入前の課題



- 事務作業が膨大で残業が常態化
- 離職率が上がり、顧客対応が遅延



残業が激減し、社員満足度が向上。転職支援に集中できる環境が整いました。

## 導入後の変化

レポート生成 + 自動マッチング

▼  
残業 **30%** 削減

+

浮いた時間を候補者フォローに充当

▼  
営業活動時間が **2** 倍に

まずは小さく試すか、ガッツリ成果を出すか。  
貴社フェーズに合わせて選べます。

＼ お試しで導入するなら ＼

## スタートプラン

AI施策を試したい企業向け

**5** 時間 / 月の稼働時間

月額 **10** 万円 / 月 (税抜)

＼ 人気のおすすめプラン ＼

## フルプラン

業績向上を本気で狙う企業向け

**10** 時間 / 月の稼働時間

月額 **20** 万円 / 月 (税抜)

＼ 結果が出た分だけお支払い ＼

## 成果報酬型

リスクを最低限に抑えたい企業向け

初期費用 **0** 円

+

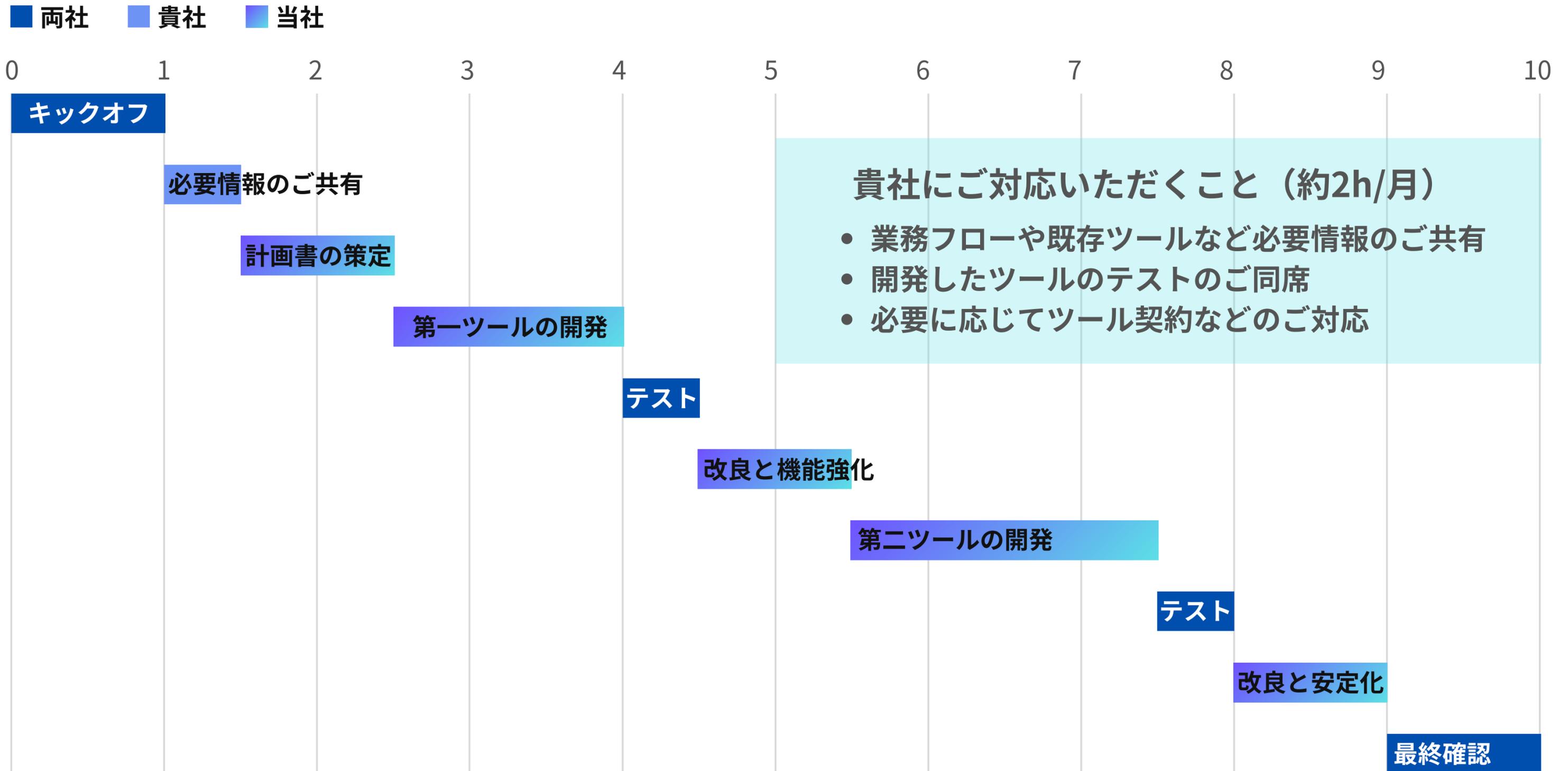
成果報酬

## フルプラン導入で月20万円の純粋な利益



- 社員10名×20h=200h/月の単純作業を自動化
- 実質人件費3,000円/hで60万円削減
- フルプラン月額20万円だから+40万円の黒字

# フルプラン詳細スケジュール例（合計10時間）



※スケジュールは目安です。実際の業務内容や進行状況により調整する場合があります。

## Q. 社内にITスキルがなくても運用できますか？

はい。サブスクAI担当は「実働型」サービスですので、AIツールの選定・設定・保守を当社が代行します。特別なエンジニアリング知識は不要です。

## Q. 途中でプラン変更や解約は可能ですか？

はい。月次契約のため、翌月から上位プランへのアップ／ダウングレードも、7営業日前通知で解約も行えます。成果報酬プランへ切り替える際は、成果指標を再設定したうえでスムーズに移行できます。

## Q. セキュリティや個人情報保護はどう確保していますか？

国内の厳重な倉庫（クラウド）に、“二重ロック金庫（暗号化）”で保管。AIに渡すデータは一定期間で自動削除されます。誰が開けたかはログで全チェック。さらにNDA締結で契約上もガード可能です。銀行レベル相当のセキュリティでAIを活用できます。

導入コスト 0 円で月数十万円のメリットを、  
まずは 1 か月体感してください。

人材紹介は“人が幸せになる瞬間”を生む仕事。  
私たちは AI で『その瞬間をもっと増やす』お手伝いをします。  
次に幸せになるのは、貴社と候補者です。

会社名	株式会社オトラビスタ
代表者	代表取締役 瀬口 庄一郎
所在地	〒150-0002 東京都渋谷区渋谷1-3-9
事業内容	生成AIコンサルティング事業、生成AI研修事業
資本金	500万円
設立	2017年5月

## お問い合わせ先

お問い合わせやご質問がございましたら、  
お気軽に当社までご連絡ください。

平日 9:00~18:00 (土日・祝日除く)



**subsc.ai@otravista.jp**



**03-6861-8592**



**サブスクAI担当**



**OTRA VISTA**